



Juriaan Poot

WERKERVARING

02/2012-heden



Duizendpoot Advies

Eigenaar

Zelfstandig (Bancair) Professional; inzetbaar als Productmanager, Productowner, Trainer, Coach, Financieel Adviseur, Hypotheekadviseur, Coach, Private Banker, Relatiemanager, Accountmanager, Acceptant en diverse andere (bancaire) functies. Tevens inzetbaar als Gecertificeerd Financieel Planner (FFP), Erkend Hypothecair Planner (NVHP) en Erkend Financieel Adviseur (EFA/SEH). Wft gecertificeerd.

10/2018-heden



NBG Hypotheken & Financieel Advies

Zelfstandig Financieel Adviseur - Franchisenemer

Als zelfstandig financieel adviseur voor NBG richt ik mij vooral op het geven van hypotheekadvies en het afsluiten van hypotheekleningen voor particulieren. Daarnaast verzorg ik het aanvragen van consumptieve leningen, levens- en inkomensverzekeringen. NBG is een adviesorganisatie die volstrekt onafhankelijk advies geeft over hypotheekleningen en andere financiële producten. NBG werkt in het belang van de klant en vergelijkt alle aanbieders met elkaar.

09/2017-05/2018



Rabobank Nederland

Productmanager Hypotheken A.I.

In deze rol was ik verantwoordelijk voor de verdere professionalisering van het intermediaire kanaal van Rabobank. Het verbeteren van de dienstverlening, het uitwerken van nieuw beleid, alsmede het ondersteunen van de intermediairdesks behoorden tot mijn takenpakket.

12/2016-07/2017



Triodos Bank

Adviseur Duurzame Hypotheken A.I.

In deze rol was ik verantwoordelijk voor het geven van hypotheekadvies aan klanten in allerlei situaties. De rode draad in alle werkzaamheden was dat Triodos met het verstrekken van hypotheekfinancieringen wilde bijdragen aan verduurzaming van de Nederlandse woningmarkt. Bij financiering van bestaande bouw werd daarom altijd gekeken naar de mogelijkheden om de woning energiezuiniger te krijgen en ook innovatieve energiezuinige nieuwbouw werd gefinancierd tegen gunstige condities.

10/2016-11/2016



Nationale Nederlanden / Fintrex

Trainer A.I.

Het verzorgen en doorontwikkelen van het trainingsprogramma voor nieuwe medewerkers van de klantenservice levensverzekeringen bij Nationale Nederlanden. Het trainingsprogramma richtte zich op vakinhoud, wetgeving, producten, processen, ontwikkelen van competenties en gespreksvaardigheden.

09/2014-09/2016



Rabobank Nederland

Productowner Rabobank Hypotheekdossier / Productspecialist A.I.

In deze rol was ik mede verantwoordelijk voor de verdere conceptuele uitwerking en introductie van het Rabobank Hypotheekdossier en het cross-channel hypotheekproces. Ik bracht de inhoud als Productspecialist en bewaakte de voortgang en samenhang met de gehele hypotheekketen als Productowner van twee scrumteams.

20 april 1979
 Bramengarde 97
3344 PD Hendrik Ido Ambacht
 +31(0)6 188 499 21
 www.duizendpootadvies.nl
 duizendpootadvies@gmail.com

Gehuwd met Esseline Keeven
Vader van Ean (7)
 KVK 54775930

Profiel

Zelfstandig Professional
Adviseur
Duizendpoot
Autogek

Talen

Nederlands	●●●●●
Engels	●●●●○
Duits	●●●○○
Frans	●●○○○

Eigenschappen / Vaardigheden

Vriendelijk	●●●●●
Leergierig	●●●●○
Analyseren	●●●●●
Resultaatgericht	●●●●○
Uitleggen	●●●●●
Flexibel	●●●●●
Klantgericht	●●●●●
Creatief	●●●●○
Veelzijdig	●●●●●

Toegepaste werkwijzen

Agile
Scrum
Lean

Interesses / Hobby's

Auto's, Motorrijden,
Gezelligheid, Films, Muziek,
Reizen, Badminton

Diploma's / Certificeringen

Wft Basis
Wft Vermogen
Wft Hypothecair Krediet
Wft Schade Particulier
Wft Inkomen
Wft Consumptief Krediet

2016 - NVHP
Erkend Hypothecair Planner
(EHP)

2010 - Federatie Financieel
Planners
Gecertificeerd Financieel
Planner (FFP)

2008 - Stichting Erkend
Hypotheekadviseur
Erkend Hypotheekadviseur
(SEH)

2007 - Dukers & Baelemans
Wft Hypotheekadvies

Praktijkopleiding
Hypotheekadvies

2006 - Stichting DSI
DSI Financieel Adviseur

2005 - NIBE/SVV
ING Retail Insurance
Fundamentals

2004 / 2005 - Specs
20-daagse opleiding
Verkoopgesprekken

2004 - NIBE/SVV
Woningfinanciering 2

ING Retail Banking
Fundamentals

2003 - HES Rotterdam
HBO MER-BV: Management,
Economie en Recht
Richting Bank- en
Verzekeringswezen

2001 - NIBE/SVV
Verzekeringsleer 1

Algemene Opleiding
Bankbedrijf

1998 - Chr. Lyceum Gouda
HAVO / VWO

De scrumteams werkten in een DevOps omgeving. Binnen het project werd met ontwikkelmethodes Agile en Scrum gewerkt. Daarnaast werd vanuit de afdeling Productmanagement gestimuleerd om Lean toe te passen bij uitvoering van alle werkzaamheden. Mijn ruime kennis van het hypotheekproces en de wet- en regelgeving, maakte het voor mij mogelijk om een duidelijke functionele wens neer te leggen bij de business analisten, de user experience designers en bij de Java-ontwikkelaars die het Rabobank Hypotheekdossier uiteindelijk realiseerden. Belangrijke werkzaamheden in deze rol waren prioriteren en inplannen van werkzaamheden, regie houden bij bouwteams, communiceren, continu verbeteren, controleren opgeleverde functionaliteit. Deze functie maakte onderdeel uit van Productmanagement Financien Wonen binnen Rabobank Nederland.

05/2014-09/2014



Rabobank Krimpenerwaard

Sr. Accountmanager Private Banking (C) A.I.

Financiële advisering voor vermogende particulieren en ondernemers in privé op het gebied van hypotheek, sparen, beleggen, verzekeren, pensioenen en financiële planning. Tijdelijke vervanging van twee accountmanagers. Invulling C-rol gedurende 4 maanden en B-rol gedurende 1 maand.

11/2013-04/2014



Centraal Beheer Achmea / Achmea Bank

Hypotheek Adviseur advies en bemiddeling A.I.

Begeleiden van de afdeling hypotheekadvies tijdens de migratie van Centraal Beheer Achmea in Apeldoorn naar Achmea Bank in Tilburg. Advisering aan hypotheekklanten op financieel, fiscaal en verzekeringsgebied in de veranderende organisatie. Naast het omgaan met wijzigingen in adviessoftware, adviesproces en advies- en acceptatiebeleid, meedenken over een optimalisering van deze zaken op basis van uitgebreide ervaring op dit gebied.

08/2013-10/2013



Centraal Beheer Achmea / Achmea Bank

Hypotheekadviseur Hersteladvies traject A.I.

Herbeoordeling van bestaande hypotheekdossiers. Na analyse opnieuw uitbrengen van hoogwaardig, compliant hypotheekadvies, inclusief alle bijkomende verzekeringen tijdens een adviesgesprek met de klant. Wegens mijn kennis en ervaring op het gebied van DGA's en IB-ondernemers ingezet als adviseur voor deze bijzondere doelgroep.

01/2013-06/2013



Rabobank Hilversum-Vecht en Plassen

Accountmanager Private Banking (B) A.I.

Advisering op financieel en fiscaal gebied aan vermogende ondernemers in privé en particulieren voor de aandachtsgebieden vermogensadvies (beleggen/sparen), verzekeren (leven/schade), hypotheek en financiële planning. Tevens organiseren van presentaties voor de afdeling Private Banking over hypotheek, beleggingsprofielen en de coöperatie.

04/2012-12/2012



Rabobank Zuid-Holland Midden

Sr Accountmanager Private Banking (C) A.I.

Financiële advisering voor vermogende particulieren en ondernemers in privé op het gebied van hypotheek, sparen, beleggen, verzekeren, pensioenen en financiële planning. Klantportefeuille voormalig PB1.

12/2010-04/2012



Rabobank Rotterdam

Accountmanager Private Banking (B)

Financiële advisering voor vermogende particulieren en ondernemers in privé op het gebied van hypotheek, sparen, beleggen, verzekeren, pensioenen en financiële planning. Klantportefeuille voormalig PB2.

Belangrijkste cursussen

2016 - 2020 NVHP
Jaarlijks 3 tot 4 Masterclasses
vakgebied Financieel Advies

2014 - FocusXL
Training Virtueel Contact

2012 - Outwise
SalesRESPECT

2011 - RSM
Excelleren in onderhandelen

2011 - Netwerken.nl
Meer resultaat door effectief
Netwerken

2010 - Ampect Consultants
Communicate and Win

2009 - GTP
Timemanagement vanuit
moedige keuzes

2006 - Z&P Groep
The Art of Sales

Softwarekennis

MS Word
MS Excel
MS Powerpoint
MS Outlook
MS Frontpage
Siebel
HTC-Advies
Adviesbox
Figlo
Adviesplanner
Accelerate
Elements
PicMonkey
Wix
SketchUp
En nog veel meer

Referenties

Op aanvraag

02/2008-11/2010



Rabobank

06/2010-11/2010

04/2010-05/2010

11/2009-04/2010

08/2009-10/2009

05/2009-07-2009

11/2008-04/2009

03/2008-10/2008

02/2008

06/2005-01/2008



06/2004-05/2005



01/2005-05/2005

06/2004-12/2004

08/2003-05/2004



01/2004-05/2004

08/2003-12/2003

11/2002-03/2003



07/1995-08/2003



Rabobank Nederland / Rabobank Connect
Bancair Professional

Invulling van diverse functies binnen lokale Rabobanken op interim basis. Inzetgebieden: Financieel Adviseur Particulieren, Adviseur Hypotheken en Vermogen, Hypotheekadviseur.

Rabobank Rotterdam
Adviseur Opmaat Project

Rabobank Rotterdam
Financieel Adviseur Particulieren

Rabobank Zwijndrecht - Hendrik Ido Ambacht
Financieel Adviseur Particulieren

Rabobank Noord-Groningen
Adviseur Hypotheken en Vermogen

Rabobank Gouwestreek
Adviseur Hypotheken en Vermogen

Rabobank Vaart en Vechtstreek
Hypotheekadviseur / Hypothekenjager

Rabobank West-Zeeuws-Vlaanderen
Hypotheekadviseur

Rabobank Oost-Betuwe
Adviseur Hypotheken en Vermogen

ING Bank Oud-Beijerland
Adviseur Retail

Financiële advisering voor particulieren en ondernemers in privé op het gebied van hypotheek, sparen, betalen, beleggen, verzekeren en pensioenen.

ING Bank Zuid-West Nederland
Salestraineeship

Door het volgen van een veelvoud aan zowel interne als externe opleidingen en het gelijktijdig leren "on the job" binnen korte tijd uitgroeien tot een commerciële topper binnen de ING Groep.

ING Bank Oud-Beijerland
Salestraine / Adviseur Retail

ING Bank Zwijndrecht
Salestraine

t for telecom
Shopmanager traineeship

Programma speciaal gericht op instroom van hoger opgeleiden. Door opleiding via het eigen opleidingsinstituut en het leren "on the job" in zeer korte termijn doorstromen van verkoper tot filiaalmanager.

t for telecom Delft
Filiaalmanager

t for telecom Rotterdam
Verkoper

Deloitte & Touche
Uitvoeren afstudeeropdracht tbv bestuurscentrum in Rotterdam
Probleemstelling afstudeeropdracht: Wat is de invloed van Basel 2 op kredietverlening door banken aan het MKB? Hoe kan Deloitte & Touche hier op inspelen?

Diverse werkgevers
Bijbanen en stages
Bilderberg Parkhotel Rotterdam
Van Lanschot Bankiers
Abfin Autolease
Rotterdamse Chauffeursdienst

NEVENACTIVITEITEN

05/2018-heden



Soon to be Classics

Eigenaar

Het produceren en uitzenden van hoge kwaliteit films over auto's die het in zich hebben om gewilde klassiekers te worden. Uitzending vindt plaats via een eigen YouTube kanaal. Het kanaal richt zich vooral op spraakmakende auto's uit de jaren '80 en '90. Ik bedenk de films, verzorg de presentatie en werk mee aan de opnames van de films. Ook het schrijven van de ondertiteling en het onderhouden van het kanaal doe ik zelf. Camerawerk, geluidsopnames en editing worden uitgevoerd door een businesspartner.

05/2018-heden



Almost Classic Cars

Eigenaar

Het inkopen, laten restaureren en verkopen van bijzondere sportieve auto's die het in zich hebben om gewilde klassiekers te worden. Het bedrijf richt zich vooral op spraakmakende auto's uit de jaren '80 en '90. Ik doe de inkoop, verkoop en coördinatie van de restauratie. Restauratie vindt plaats bij speciaal geselecteerde partnerbedrijven.

04/2012-11/2019

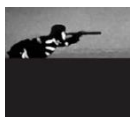


Avalon Evenementen

Rally Organisator A.I.

Verkopen, ontwikkelen en organiseren van rallyevenementen. Dit kan zijn als invulling van een bedrijfsuitje, evenement of incentive, maar ook maatwerkrally's in binnen- en buitenland voor eigenaars van exclusieve of bijzondere auto's.

11/2012-05/2016



Vereniging van eigenaars Panorama Dillenburg

Lid kascommissie

Als lid van de kascommissie controleerde ik de jaarstukken die door de penningmeester werden opgemaakt. Daarna bracht ik samen met de andere leden advies uit aan de VvE-vergadering en adviseerde ik om al dan niet decharge te verlenen aan het bestuur van de VvE.